

## Asiantuntijamyynä ja menestyksenkäs pilotointi – avaimet julkisiin hankintoihin

Julkisen sektori on Suomessa merkittävä ostaja, mutta miten sinne kannattaa myydä? Erityisesti uusien innovaatioiden myyminen voi tuntua työläältä ellei peräti mahdottomalta.

Onneksi erilaisia vaihtoehtoja ja keinoja on olemassa.

ti 12.11. klo 8.30 – 10.00

Villatehdas, kokoustila Kehräämö

Tule kuuntelemaan, miten asiantuntijamyynä hyödynnetään tehokkaasti ja kuinka uusia ratkaisuja, palveluita ja tuotteita voidaan pilotointien avulla myydä niin yksityisille yrityksille kuin julkiselle sektorillekin.

Puheenvuoro tarjoaa konkreettisia työkaluja ja esimerkkejä, joiden avulla tehostetaan uusien innovaatioiden myyntityötä ja säästetään valtavan paljon aikaa.

Yrittäjä Sanna Eilola kertoo monivuotisella kokemuksella kuinka erillisistä pilottihankkeista saa toimivan ja jatkuvasti käynnissä olevan prosessin.

Ilmoittaudu [täältä](#) mukaan!

