

## LISÄÄ LIIDEJÄ!

Tule kuuntelemaan miten pystyt hankkimaan yrityksellesi lisää liidejä eri kanavien avulla.

Miten saada lisää asiakkaita ja mitkä kanavat ovat parhaat juuri sinun yrityksellesi?

Jos olet vasta toiminnan alkuvaiheessa, on sinun erittäin tärkeää selvittää lähtötilanne taustatutkimuksella, mutta myös pidempään alalla olleiden on syytä aina välillä päivittää tietojaan.



**Aika:** Ti 10.5. klo 8.15  
klo 8.30 Tilaisuuden aloitus

**Paikka:** Hyvinkään Villatehdas  
Neuvottelutila Kehräämö  
Kankurinkatu 4-6

Missä kanavissa asiakkaasi ovat?  
Entä kilpailijasi?

Mitä voit tehdä paremmin ja miten tavoittaa potentiaaliset asiakkaat tehokkaimmin?

Onko some-markkinointi juuri sinun yrityksellesi paras keino? - Ei välttämättä, vaan joskus pitää ottaa myös puhelin käteen tai tavata kasvotusten...



Ari Helminen ja Antti Kivikangas,  
FSF-Myyntitekstit Oy

### Asiakkaamme palautetta liidien hankinnasta:

"Tänään lähti ensimmäinen erä uutiskirjeitä. Noin puolen tunnin päästä soi puhelin ja alkoi: "Tiedät varmaan, että 90 % uutiskirjeistä menee suoraan roskiin mutta tämä kyllä osui ja upposi". Ensi viikolle sovittu tapaaminen tälle asiakkaalle!

Kerromme case-esimerkkejä ja näytämme käytännössä, mistä on hyvä aloittaa.



**Ilmoittaudu tästä** viim. 9.5.

Tilaisuus alkaa kahvitarjoilulla klo 8.15

[www.yritysvoimala.fi](http://www.yritysvoimala.fi) | [facebook.com/yritysvoimala](https://facebook.com/yritysvoimala)