



# Myynnin tehovalmennus

**Aika:** ke 14.9. klo 9.00 – 13.00 ja/tai 14.00 – 18.00  
**Paikka:** Matkakeskus, Et. Asemakatu 2a, Riihimäki  
Neuvottelutila: Voitto

## Nyt on mahdollisuus saada käyttöön hyvät työkalut ja menetelmät myyntityöhön ja soveltaa ne juuri oman tuotteen tai palvelun myyntiin!

Tilaisuuden vetäjänä toimii satoja myyntivalmennuksia vetänyt LaatuKoulutuksen Jouni Ortju. Osallistujat täyttävät ennen koulutusta ennakkokyselyn, jota hyödynnetään koulutuksen suunnittelussa

### Myynnin tehovalmennus I (klo 9.00 – 13.00) sisältö:

- Ennakkokyselyn vastausten käsittely ja yhteinen keskustelu
- Myyntitekniikka:
  - puhelinmyynti: myynti puhelimitse / asiakastapaamisten sopiminen
  - asiakaskohtaaminen: henkilökohtainen tapaaminen, kotisivut, puhelin, messut & myyntipäivät
- Social Selling: ostamaan ohjaaminen sosiaalisessa mediassa
- Kaupan kloussaaminen: miten kannustan asiakasta ostamaan, vastaväitteet / ostoepäilyt ja niiden käsittely

### Myynnin tehovalmennus II (klo 14.00 – 18.00) sisältö:

- Markkinointi: markkinointiviestinnän keinot: henkilökohtainen myyntityö, mainonta,
- Myynnin edistäminen sekä suhde- ja tiedotustoiminta
- Hinnoittelu: palvelujen hinnoittelun periaatteita ja case-esimerkkejä
- Myynti ja markkinointikanavat: oma myynti, jälleenmyynti, sähköinen myynti, erilaisten jakelukanavien hyödyntäminen

### Myynnin tehovalmennuksen asiakashyöty:

Osallistuja ymmärtää tehokkaan myyntityön käytännöt ja saa käyttöönsä hyvät työkalut ja menetelmät oman tuotteen/ palvelunsa myymiseen. Tehoalennuksessa opitut keinot ja toimintatavat ovat hyödynnettävissä heti!

### Käytettävät työskentelymenetelmät ja osallistujille jaettava materiaali:

Vuorovaikutteinen työskentely, jossa osallistujat osallistuvat yhteiseen keskusteluun ja tekevät lisäksi sekä henkilökohtaisia harjoitteita että ryhmätöitä ja arvioivat yrityksensä / organisaationsa toimintaa käsiteltävien asioiden osalta. Materiaalina ennakkokyselyn vastaukset, päivän työskentelyaineistot, omat muistiinpanot, ryhmätöiden tulokset ja yhteinen keskustelu.

### Tervetuloa!

Tilaisuus on maksuton. Aamukahvi klo 8.30.

### Ilmoittautumiset viimeistään 9.9.2016 mennessä osoitteeseen:

riitta.juurikka-immonen@yritysvoimala.fi tai puh. 040 725 7625

