

Startti Plus -palvelut liiketoiminnan aloittamisen tukena



YritysVoimalan Startti Plus -palvelut auttavat alkavaa yrittäjää yritystoiminnan alkuvaiheessa ja toiminnan kehittämisessä. Startti Plus -palvelut ovat asiakkaalle maksuttomia. Palveluiden tarkoituksena on vauhdittaa yrityksen kasvua ja varmistaa yrityksen menestyminen heti alusta lähtien.

YritysVoimalan palvelut tukevat liiketoiminnan onnistumisen edellytyksiä. Liiketoiminnan eri osa-alueet käydään tarkasti ja huolellisesti läpi.

Palveluiden piiriin asiakas pääsee starttirahapäätöksen saatuaan, kun asiakas tai TE-toimisto ottaa yhteyttä YritysVoimalaan. Asiakkaalle sovitaan tapaamisaika alle kahden viikon päähän yhteydenotosta. Jos yhteydenotto tapahtuu puhelimitse, voidaan jo aikaa varatessa alustavasti kartoittaa asiakkaan palvelutarpeita.



Startti Plus on TE-toimiston järjestämä maksuton asiantuntijapalvelu asiakkailleen, jotka ovat vasta aloittaneet yrittäjinä. Saat **sparrausta myyntisi tehostamiseen ja tukea markkinointitaidoillesi.**

Startti Plus -palvelussa **laadit asiantuntijan kanssa konkreettisen suunnitelman** myynnin kehittämisestä siten, että edellytyksesi kannattavaan liiketoimintaan ja kasvuun ovat mahdollisimman hyvät.

Palvelun tuottavat sopimuskumppanimme, joista voit valita mieleisiesi.

Tarkemmat tiedot Startti Plus-palveluun hakeutumisesta saat sähköpostitse Uudenmaan TE-toimistosta starttiraha.uusimaa@te-toimisto.fi.

Menestystä Sinulle ja yrityksellesi!

Ensimmäisessä tapaamisessa laaditaan alustava toimintasuunnitelma ja annetaan ohjeet sen toteuttamisen aloittamiseen sekä sovitaan seurantatapaamiseen sopiva aika.

Asiakkaan kanssa käydään läpi myös hänen yrityksensä talouteen kuuluvat asiat kuten yleinen kannattavuus, mahdolliset rahoitustarpeet ja rahoituksen lähteet sekä saatavilla olevat avustukset.

Noin 1,5 tunnin tapaamisessa käydään tarkemmin läpi

- *osaamisen kartoitus ja mahdolliset kehittämiskohteet*
- *palvelutarpeet*
- *toimenpiteet osaamisen kehittämiseksi*

Toimenpiteitä ovat asiakkaan tarpeiden mukaisesti:

- *asiakaskohderyhmän määrittely*
- *kilpailutilanteen kartoitus*
- *tuotteistus/palveluiden muotoilu*
- *hinnoittelu*
- *myynti- ja markkinointikanavien ja -tapojen valinta*
- *henkilökohtaisen myyntityön apustus; "hissipuhe", valmistautuminen, puhelinneuvottelun prosessi, vastaväitteiden käsittely, kaupan päättäminen*
- *sosiaalisen median kanavat ja niiden käyttö*
- *sopivien asiakaskohderyhmien ja asiakkaiden etsiminen rekistereistä, asiakkaiden yhteystiedot ja soittolistat*
- *verkoston kokoaminen ja asiakkaan ohjaaminen kumppaniverkoston asiantuntijapalveluiden piiriin*

Palveluvalikoimaan voidaan ottaa myös muita asioita:

- *sopimukset ja juridiikka*
- *talous- ja rahoitusasiat*
- *mentorointi ja yrityskumppinpalvelut*
- *rekrytointi ja työnantajavaroitukset*
- *mahdolliset jatkokoulutustarpeet*

Toisessa tapaamisessa tarkastellaan, miten ensimmäisellä kerralla sovitut toimenpiteet ovat toteutuneet ja mitä vaikutusta niillä on ollut. Tarvittaessa tehdään suunnitelmaan muutoksia ja lisäyksiä kokemuksen perusteella. Tapaamisia jatketaan tarpeen mukaan ja resurssien puitteissa kunnes haluttu tavoite on saavutettu.

Lopuksi laaditaan kirjallinen toimintasuunnitelma.

Valitse Startti Plus -kumppaniksi YritysVoimala Oy

- > Olemme erikoistuneet työskentelemään pienten ja aloittavien yritysten kehityskumppaneina.
- > Autamme löytämään ratkaisuja silloinkin kun yrityksellä ei ole vielä käytössä paljon rahaa.
- > Palvelumme on aina maksutonta!



Erkki Taskinen
toimitusjohtaja, puh. 040 839 4056

Datanomi ja Executive MBA, toimitusjohtaja ja yrityskehittäjä vahvuutena myynnin parhaat käytännöt, asiakashankinta, pienten ja pk-yritysten rahoituksen ja liiketoiminnan suunnittelu sekä kehittäminen yli 23 vuoden kokemuksella.



Jukka Pötry
yritysneuvoja, puh. 050 559 4012

OTK, yritysneuvoja, osuuskuntayrittäjä. Erityisosaaminen: yritystoiminnan aloittaminen, pienen yrityksen laki-, työsuhde- ja sopimusasiat, osuustoiminta ja muut yhteisyritykset yli 21 vuoden kokemuksella.



Jussi Hietala
yritysneuvoja, puh. 040 547 4003

MMM, yritysneuvoja. Toiminut yli 10 vuotta pienten ja alkavien yritysten kehittäjänä. Osaamisalueina mm. myynti, markkinointiviestintä, rahoitus ja yhteistyöverkostojen luominen. Omakohtainen yrittäjäkokemus. TMA-konsultti [kriisiyrityksen johtaminen].



Riitta Juurikka-Immonen
assistentti, puh. 040 725 7625



Palvelemme yrittäjiä Hyvinkäällä. Meillä on yli 20 vuoden kokemus alkavien ja toimivien yritysten tukemisesta yhdessä Suomen elinvoimaisimmista yrityskeskitymistä.

Tarjoamme alueen kattavimman palvelun:

- Palveluksessaasi 3 yritysneuvojaa
- Yhteistyöverkostossa 50 huippuosaajaa (juristit, tilitoimistot, mainostoimistot yms.)
- Mahdollisuus verkostoitua muiden yrittäjien kanssa: yhteensä yli 40 tilaisuutta vuodessa sekä alueen suurin yritysverkostoitumistapahtuma YritysTreffit vuosittain.
- Neuvontakielet suomi, ruotsi, englanti.

Tulokset puhuvat puolestaan:

- Yli 800 eri asiakastapaamista vuodessa
- Yli 150 uutta yritystä vuodessa
- Yli 80 % kauttamme perustetuista yrityksistä on toiminnassa vielä viiden vuoden jälkeen

TILAA UUTISKIRJE TÄSTÄ!

Kuinka pääsen Startti Plus -asiakkaaksi?

Saat kutsun
ja ohjeet
TE-toimistolta

Valitse meidät
palvelun-
tuottajaksi

Otamme sinuun
yhteyttä ja
varataan aika

Startti Plus