



# Asiakaskohtaamiset myynnin ja brändin rakentamisen perustana!

**Aika:** Torstai 2.2. klo 8.00 - 10.30  
**Paikka:** Kankurinkatu 4-6, Hyvinkään Villatehdas / Kokoustila Värttinä

Johdat yrityksesi toimintaa, myyntiä ja asiakkuuksia, monen muun palikan lisäksi. Joskus työmäärä voi tuntua ylitsepääsemättömän suurelta, varsinkin jos teet työtä väärin asiakkaiden kanssa.

Väärin asiakkaiden, onko niitä?

Liiketoiminta menestyy kun teet työtä sinulle oikeiden asiakkaiden kanssa ja työnteko on tehokasta. Vahva brändäys auttaa sinua vetämään puoleesi sinulle oikeita asiakkaita. Sinun tehtävänä on sen jälkeen hoitaa asiakkuus niin hyvin, että hän palaa yrityksesi luokse uudemman kerran.

Haluatko kuulla ja oppia lisää?

Tervetuloa koulutukseen

**Kouluttajana on Marika Roth, joka on valmennuksen ja myynnin ammattilainen. Hän sparraa yrittäjiä myynnin, näkyvyyden ja strategian kanssa, jotta yrittäjä saa otettua askeleet kohti taloudellista vapautta.**

Tilaisuus on maksuton. Tilaisuus alkaa kahvitarjoilulla.  
Ilmoitathan mahdolliset allergiat!

**Tervetuloa!**

**Ilmoittautumiset viimeistään** 31.1.2017 mennessä  
osoitteeseen: riitta.juurikka-immonen@yritysvoimala.fi  
tai puh. 040 725 7625

